



Moderna banka

www.banksoft.hr tel. 01/4664-666 fax 01/4664-666 Vlaška 79, Zagreb 10000 prodaja@banksoft.hr



Internet bankarstvo

Internet bankarstvo je usluga koja je kao stvorena za ovo moderno doba. Doba, kada je tempo života brži nego ikada. Razmislite sami, koliko često vam dan proleti, a da toga niste niti svjesni? I kada takav tempo postane svakodnevica, tko si može priuštiti gubljenje vremena na čekanje u redovima, gužvu i svu birokraciju? Uz Internet bankarstvo česti posjeti banci postaju prošlost. Sve što Vašem klijentu treba je pristup Internetu i stvar je riješena. Iz svoga doma ili ureda može u nekoliko minuta provjeriti stanje na računu ili obaviti plaćanje. A s obzirom na to da su provizije koje banke zaračunavaju za svoje usluge Internet bankarstva otprilike 30% niže od onih za iste usluge koje će obaviti u banci, jasno je da će Vaš klijent ovim putem uštedjeti i živce i vrijeme i novac, biti zadovoljan uslugom i ostati Vaš klijent. Na ovaj način banka podiže kvalitetu usluge, otvara do sada nedostupna tržišta. Internet bankarstvo je profitabilna investicija...

Tržišni potencijal Internet bankarstva u Hrvatskoj:

Banksoft rješenje



Pregled unešenih naloga

Napomena: Naloz i greškom su označeni crvenom bojom. Ukupno naloga s greškom: 3. Potpisani naloz se ne mogu mijenjati.

Interni broj	Datum Prioritet	Primalatelj Svrha	Na računa Na račun	Poziv na broj zaduženja Poziv na broj odobrenja	Iznos	Status potpisa	
Grupirano (4 naloga)							
<input type="checkbox"/>	403	07.05.2003 90	Primalatelj test 1 Eto taku	1110000121 2499000-1012092480	9923234234 143310002411-2801	11,00	0%
<input type="checkbox"/>	406	07.05.2003 90	Primalatelj test 1 Eto taku	1110000121 2499077-1012092480	99 23234234 143310002411-2801	11,00	0%
<input type="checkbox"/>	410	19.05.2003 90	Primalatelj test 1 Eto taku	1110000121 2499000-1012092480	99 23234234 143310002411-2801	11,00	0%
<input type="checkbox"/>	415	20.05.2003 90	Primalatelj test 1 Eto taku	1110000121 2499000-1012092480	99 23234234 143310002411-2801	11,00	25%
Ukupno u grupi:						44,00	
Nova grupa (2 naloga)							
<input type="checkbox"/>	407	08.05.2003 90	primatelj svrha 1 npr. nal	1110000121 1031005-1863000160	07 80402120-8002155 211201-89002366	5,00	0%
<input type="checkbox"/>	404	20.05.2003 90	Primalatelj test 1 Eto taku	1110000121 2499000-1012092480	99 23234234 143310002411-2801	11,00	0%
Ukupno u grupi:						16,00	
Ukupno u pregledu:						60,00	

Novosti u ponudi **Banksoft** aplikativnog software-a za bankarsko poslovanje:

- **Internet bankarstvo za pravne i fizičke osobe**

Novina u ponudi - aplikaciju nudimo po principu najma: investicija prihvatljiva malim i srednjim bankama, ne zahtijeva velika početna ulaganja, maksimalno zadovoljava sve funkcionalnosti takve vrste aplikacije.

- **Business intelligence**

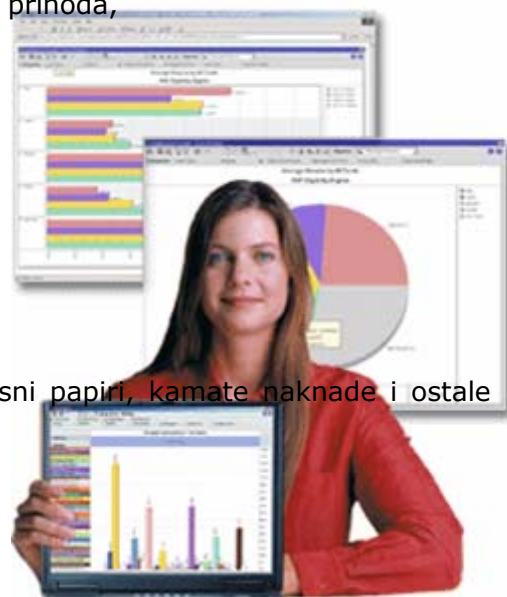
Sukladno našim nastojanjima da svojim poslovnim partnerima osiguramo konstantno napredovanje u domeni informacijske tehnologije, a time unapređenje i optimizaciju poslovnih procesa, slobodni smo Vam ponuditi mogućnost izrade i implementacije novog proizvoda namijenjenog prvenstveno top managementu .

Namjena proizvoda je osigurati pravovremene i točne informacije o stanju poslovnog sustava za potrebe Uprava banaka prezentirane na jasan i pregledan način bez potrebe za dodatnim angažmanom informatičkog ili administrativnog osoblja banke.

Podaci koji su potrebni za donošenje poslovnih odluka Vašeg poslovnog sustava preuzimati će se iz postojećih baza podataka informacijskog sustava banke i potom transformirati u grafikone i tabele lako dostupne sa Vašeg stolnog ili prijenosnog računala.

Grafički pregledi i izvješća koje će proizvod podržati:

- kronološko kretanje kamatnih prihoda, troškova i netto kamatnih prihoda,
- struktura kamatnih i nekamatnih prihoda ,
- kronološko kretanje nekamatnih prihoda i troškova,
- struktura nekamatnih troškova,
- kretanje općih administrativnih troškova i amortizacije,
- struktura općih administrativnih troškova i amortizacije,
- kronološko kretanje rezerviranja za gubitke,
- kronološko kretanje imovine: gotovina i depoziti, krediti,
- kronološko kretanje obveza: depoziti, krediti, dužnički vrijednosni papiri, kamate naknade i ostale obveze,
- kumulativni grafički prikaz imovine, obveza i kapitala,
- struktura kapitala banke,
- grafički prikaz strukture ročnosti kredita, depozita
- grafički prikaz strukture ročnosti,
- grafički prikaz valutne strukture imovine, obveza



Realizacija ovog proizvoda ovisi isključivo o Vašem interesu i potrebama, pa Vas stoga molimo da nam na temelju ovog prijedloga uputite Vaše mišljenje i sugestije koje će nam omogućiti fokusiranje na srž problematike sa kojim se susrećete u svakodnevnom radu i prilikom kreiranja poslovnih strategija.

Marketing

- Na osnovu istraživanja koje smo proveli na domaćem tržištu bankarskog software-a zaključili smo da smo i dalje jedini ponuđač integralnog rješenja za bankarsko poslovanje koji se može pohvaliti činjenicom da mu takvo kompletno rješenje funkcionira u jednoj ili više banaka.
Nadamo se da će se vrlo skoro broj korisnika BSA uvećati, tako da smo naš tim ojačali novim uposlenicima, a u planu nam je angažiranje i novih kvalitetnih kadrova kako bi našim partnerima pružili što bolju podršku.
- Nelojalna konkurencija – kako se boriti protiv utjecaja nelojalne konkurencije, pitanje je koje se nameće ne samo u sferi našeg poslovanja, nego poslovanja uopće. Rezultati naših istraživanja govore nam da su na tržištu prisutni proizvodi koji još nigdje nisu zaživjeli u praksi i koji su se pojavili «preko noći» na našem tržištu. Vlasnici takvih proizvoda su svjesni da poduzećima koje posjeduju dugogodišnje iskustvo u svojoj domeni poslovanja i kvalitetan i isproban proizvod ne mogu konkurirati na poslovno prihvatljiv način, nego im ostaju razne druge neprihvatljive varijante. Mi u **Banksoft-u** ne želimo reagirati na takve poteze, ostajemo u uvjerenju da će naše iskustvo, kvaliteta proizvoda i usluge, te korektan odnos prema klijentu sami eliminirati nepoželjne efekte od strane takve konkurencije.
- Bankarski sportski susreti – u cilju uspostavljanja što čvršćih veza s našim poslovnim partnerima sponzorirali smo sportske susrete bankara Hrvatske na Malom Lošinju (19. – 23.05.) i sportske susrete bankara BiH u Tesliću (BiH) (27-29.05). S takvom praksom planiramo nastaviti i u budućnosti s čvrstom željom da doprinesemo kvaliteti organizacije takvih susreta i što ugodnijem boravku sportaša na susretima.
- U cilju širenja našeg poslovanja van granica RH, suradnji s Centralnom bankom R BiH održali smo prezentaciju za sve poslovne banke u R BiH na temu : Informatički proizvodi namijenjeni modernom bankarstvu.

Riječ uprave

Poštovani,

pred vama je prvi primjerak našeg novog biltena koji smo pokrenuli da bismo Vam bolje predočili našu aktualnu ponudu proizvoda i noviteta koje je **Banksoft**, između ostalog, uveo krajem prošle i početkom ove godine. Ukoliko ste zainteresirani za neke od navedenih opcija, pozivamo Vas da se obratite odgovornim osobama za pojedine module od kojih ćete dobiti sve informacije. Oni Vam stoje na raspolaganju za sva objašnjenja, te će Vam pomoći u usklađivanju Vaših želja i potreba Banke sa mogućnostima aplikacije, ili predložiti alternativno rješenje.

Za sve prijedloge kojima bismo mogli poboljšati međusobnu komunikaciju, možete se obratiti i meni osobno.

S poštovanjem,

Adam Pavić
Direktor

Novosti iz svijeta bankarstva

ZABA bolja u neto dobiti, PBZ u troškovnoj efikasnosti

Usporedba dviju najvećih bankarskih grupa u Hrvatskoj pokazuje kako Grupa ZABA ima veću aktivu, neto dobit, zaradu po dionici, dok je PBZ Grupa uspješnija od ZABA-e po povratu na prosječni kapital (ROAE) i po troškovnoj efikasnosti (cost/income), što proizlazi iz analize u specijalnom izdanju mjesečnika Banka - Hrvatska bankarska industrija. Ukupna aktiva Grupe ZABA u iznosu od 58,6 mlrd kuna je za 38% veća nego kod prvog konkurenta PBZ Grupe čija je aktiva krajem 2003. godine vrijedila 42,4 mlrd kuna. Neto dobit Grupe ZABA iznosila je 832 milijuna kuna, dok je PBZ Grupa ostvarila 695 milijuna kuna. Zarada po dionici kod ZABA-e je 290 kuna, a kod PBZ-a 41,8 kuna. PBZ, međutim, ostvaruje bolji povrat na prosječni kapital koji iznosi čak 19,65%, a kod Grupe ZABA je 17,91%. U upravljanju troškovima PBZ Grupa također je bila uspješnija jer je imala omjer troškova u poslovnim prihodima oko 57%, dok je na primjeru Grupe ZABA to 60,50%. (16.6.2004., Bankamagazin)

U MBNET priključen petstoti bankomat

MBNET nije jedina, ali je najveća bankomatska mreža u Hrvatskoj, rekao je Sergio Uran, direktor MBU-a, tvrtke koja upravlja i brine o razvoju mreže povodom priključivanja u sustav 500-tog bankomata. Mrežu koristi 16 banaka, a ona pokriva 184 grada i naselja. Lani je na bankomatima MBNET-a provedeno više od 21 milijuna transakcija, a ukupno je podignuta gotovina u iznosu od 8,09 milijardi kuna. Gotovo tri četvrtine transakcija (73,72%) odnosi se na podizanje gotovine u iznosu do 500 kuna. Uz bankomate MBNET obuhvaća i gotovo dvije i pol tisuće EFTPOS terminala na kojima je lani ostvaren promet od 306,9 milijuna kuna, uz više od 1,4 milijuna transakcija. Mirjana Kovačić, direktorica Sektora za bankarstvo i druge financijske institucije Hrvatske gospodarske komore, istaknula je kako je u protekle četiri godine broj bankomata u Hrvatskoj udvostručen, krajem ožujka bilo ih je 1656. Podsjetila je kako MBNET afirmira načelo da banke međusobno konkuriraju u uslugama, a surađuju u razvoju infrastrukture. MBU d.o.o. je društvo utemeljeno 1994. na poticaj hrvatskih banaka kako bi koordiniralo projektiranje i razvoj zajedničke infrastrukture za poslovanje s bankovnim karticama, a banke članice koriste bankomate i EFTPOS terminale umrežene u MBNET pod jednakim uvjetima, dodao je Uran. Direktor MBU najavio je da će mreža uskoro omogućavati i transakcije EMV čip karticama. (14.6.2004., Bankamagazin)

Državni ured za strategiju priprema "rješenja" za HPB, Croatia banku i FINA-u

"Središnji državni ured za strategiju razmatra rješenja koja bi trebala odrediti budućnost Hrvatske poštanske banke, Croatia banke kao i Financijske agencije i to svake od njih ponaosob. Spajanje jest jedna od varijanti, ali nije baš izgledna", kazao je za posebno izdanje mjesečnika Banka o hrvatskoj bankarskoj industriji Ante Babić, državni tajnik u Središnjem uredu.

Nagađanja o spajanju dviju državnih banaka, HPB-a i Croatije, nisu novost, a u travnju 2004. godine ponovno ih je potaknuo ministar financija Ivan Šuker izjavom kako Vlada razmišlja o osnivanju državne banke. Nešto kasnije potpredsjednik Vlade Andrija Hebrang govorio je o osnivanju razvojne banke, rekavši kako bi svaka država trebala imati jaku nacionalnu banku. Na kraju ideja o spajanju HPB-a, Croatije i Fine spomenuta je prilikom posjeta predsjednika Republike Stjepana Mesića Fini. Za spajanje dviju banaka moglo bi se i naći opravdanja iako, među ostalim, prepreku predstavljaju nesređeni vlasnički odnosi u slučaju Croatia banke (vezano uz spor koji su pokrenuli dioničari koji su odlukom Vlade o sanaciji banke razvlašteni). No, za uplitanje Fine u ovakvu priču nema opravdanja s obzirom na to da je riječ o instituciji koja je pronašla svoje mjesto na tržištu i 56% svog prihoda kao nezavisna agencija ostvaruje u poslovanju s bankama. (15.6.2004., Bankamagazin)

Co-brand kartica Croatia Airlinesa i American Expressa

Croatia Airlines (CA) i PBZ American Express predstavili su zajednički proizvod - Croatia Airlines American Express (CA AmEx) kreditnu karticu - prvu co-brand karticu u svijetu jednog franšiznog partnera American Expressa (AmEx) izdanu u suradnji sa zrakoplovnom kompanijom. Prve kartice bi u optjecaju trebale biti krajem mjeseca. Kartica je međunarodna i izdaje se u dvije inačice, Premium i Standard. Upotrebom kartice na prodajnim mjestima i letovima CA ili podizanjem gotovine na bankomatima korisnik prikuplja nagradne milje na korisnički račun u Frequent Flyer Clubu Croatia Airlinesa. Od slične kartice nastale u suradnji Croatia Airlinesa i Diners Cluba ova kartica razlikuje se po ugrađenom čipu, po tome što se brže ostvaruje pravo na nagrade te što omogućuje neke dodatne pogodnosti, rečeno je na današnjem predstavljanju kartice. Osim toga, CA AmEx kreditna kartica omogućuje i korištenje revolving kredita Privredne banke Zagreb u iznosu od 6.000 do 60.000 kuna uz kamatne stope između 11,98 i 15,98 posto. (16.6.2004., Bankamagazin)

Mjesečnik Banka objavio posebno izdanje Hrvatska bankarska industrija u 2003.

I ove je godine mjesečnik Banka priredio svoje specijalno izdanje Hrvatska bankarska industrija u kojem, među ostalim, objavljujemo rang-listu banaka s pokazateljima poslovanja u 2003. godini.

Prema podacima samih banaka (uglavnom iz revidiranih izvješća) ukupna aktiva na kraju 2003., uključujući i Riadria banku koja je nakon 1. siječnja 2004. pripojena Privrednoj, iznosila je 203,8 mlrd kuna i za oko 16% veća je nego prije godinu dana. U Hrvatskoj od 41 banke posluje šest velikih koje po veličini aktive zauzimaju oko 77% bankarskog tržišta i čije poslovanje posebno analiziramo u ovom specijalnom izdanju. ZABA i PBZ drže prijestolje, Erste je nakon spajanja s Riječkom zauzela 3. mjesto, Splitska je nakon spajanja s HVB Croatia četvrta, RBA je potisnuta na peto mjesto, a iza nje je Hypo Alpe-Adria. Samo su dvije od spomenutih šest tijekom 2003. uspjele popraviti svoju troškovnu efikasnost: ZABA sa 63% na 54,8%, a PBZ sa 53,86% na 53,36%. Očito su talijanski vlasnici postavili visoke zahtjeve dok se, recimo, upravljanje troškovima znatno narušilo kod Hypo Alpe-Adria banke gdje omjer troškova u poslovnim prihodima raste sa 40% na 51%, te kod Erste gdje troškovi u prihodima sudjeluju sa 64% kao i u Splitskoj s nemalih 60%. U 2002. RBA je zabilježila najbrže pogoršanje omjera troškova i prihoda sa 47,7% na 59,6% što se moglo objasniti plaćanjem ceha za organski rast, kreditnu ekspanziju i značajno povećanje broja zaposlenih. Porast troškova u odnosu na prihode u RBA lani je nešto ublažen i završava na 62%. (14.6.2004., Bankamagazin)

Svjetska banka: BiH od 1. srpnja prestaje biti postkonfliktna zemlja

Od 1. srpnja Svjetska banka prestaje Bosnu i Hercegovinu tretirati kao postkonfliktnu zemlju. Rekao je to u intervjuu za najnoviji broj regionalnog izdanja časopisa Banka Dirk Reinermann, direktor Stalne misije Svjetske banke u BiH. To za BiH znači da će broj projekata financiranih od Svjetske banke biti značajno smanjen, ali i uvjetovan određenim reformama. Kako je rekao Reinermann odsad će se Bosna i Hercegovina morati natjecati za raspoloživa sredstva sa zemljama poput Albanije, Bugarske ili Rumunjske. (15.6.2004., Bankamagazin)

NLB, BACA i Intesa zainteresirane za kupnju Jubanke

Nova Ljubljanska banka (NLB), Bank Austria Creditanstalt (BACA) i talijanska Banka Intesa nalaze se među desetak banaka koje su zainteresirane za kupnju Jubanke, čijih 88 posto dionica prodaje Vlada Srbije i Crne Gore. Osim Jubanke, država planira privatizaciju Continental i Novosadske banke, a s predviđenim prihodima od privatizacije u iznosu od oko 230 milijuna eura (od toga prodajom Jubanke oko 115 milijuna eura) podmirit će se dugovi prema vjerovnicima okupljenim u Londonskom i Pariškom klubu. NLB je već prisutna na srbijanskom bankarskom tržištu kroz vlasništvo nad manjom LHB bankom u Beogradu i Montenegrobankom iz Podgorice, a iz banke su potvrdili da su jako zainteresirani i za druge akvizicije u toj državi, pišu slovenske **Finance**. Jubanka je peta najveća banka u Srbiji, sa tržišnim udjelom od 4 posto, a guverner Narodne banke Srbije Radovan Jelašić očekuje da će njena prodaja biti dovršena do kraja godine. Nakon toga bi se prodavale i ostale banke u većinskom državnom vlasništvu. Rok za podnošenje ponude za kupovinu Jubanke je 19. lipnja. (14.6.2004., Hina, Bankamagazin)

Četiri članice EU protiv novih računovodstvenih standarda za financijske derivate

Pokušaj Europske komisije da uvede nove računovodstvene standarde za praćenje financijskih derivata dobio je udarac u ponedjeljak kada su Francuska, Italija, Španjolska i Belgija objavile kako se protive prijedlogu koji je Komisija izradila zajedno sa Međunarodnim odborom za računovodstvene standarde (IASB - International Accounting Standards Board). Bankari su već prije izrazili bojazan kako bi novi standardi mogli poslovne rezultate kompanija učiniti mnogo volatilnijima, piše londonski Financial Times. Novi standardi za knjiženje financijskih derivata trebali bi se od početka sljedeće godine primjenjivati u 7.000 kompanija čije dionice kotiraju na burzama Europe. Ovaj zastoj mogao bi otežati i pokušaje da se računovodstveni standardi koji se koriste u EU približe onima u SAD. U slučaju da Bruxelles ne odluči da prijedlog IASB-a postane zakon, američke vlasti mogle bi odbiti da novi 'Europski standardi' postanu alternativa njihovom GAAP standardu

Mnoge europske banke drže da stav IASB-a kojim bi se derivati trebali prikazivati po 'fer vrijednosti' ne odgovara slučajevima kada se ti instrumenti koriste za zaštitu od rizika (hedge) od promjene kamatne stope, za razliku od slučajeva kada se njima pokušava ostvariti špekulativna dobit.

Iz Bruxellesa su zamolili vlade država da svoj stav o prijedlogu dostave do kraja mjeseca. (15.6.2004., Bankamagazin)